

MI?

- 1 feladatszervezés, figyelmeztetések, idő menedzsment ✓
- 2 kereskedelmi aktivitás, dokumentumcsatolás ✓
- 3 marketing aktivitás, rendezvényszervezés, lebonyolítás ✓
- 4 folyamatos terméktámogatás ✓
- 5 tetszőleges ERP integrációs lehetőség ✓
- + levelezőrendszer integráció ✓

MIÉRT?

- 1 egyszerűbb értékesítés az iCRM rendszerrel ✓
- 2 státusz kontroll ✓
- 3 kereskedő csapat kontrollja ✓
- 4 kereskedelemért felelős vezető támogatása ✓
- 5 nincs több leállt ügy ✓
- + tablet optimalizálás, Mac OS ✓

KINEK?

ÉRTÉKESÍTÉSNEK

- 1 nincs több eltűnt ajánlat, nincs több elveszett információ az ügyfélről ✓
- 2 ütemezett feladatok, megtervezett kereskedelmi lépések ✓
- 3 elérhető ajánlatok, számlák, megrendelések, sablonok ✓
- 4 gyors felkészülés a tárgyalásokra ✓
- 5 nincs ellopott információ, központi jogosultság kezelés ✓
- + útközben is rendelkezésre áll minden információ ✓

MARKETINGNEK

- 1 leadek, ügyfelek, partnerek adatbázis ✓
- 2 rendezvényszervezés támogatása ✓
- 3 telemarketing és e-mail kampányok lebonyolítása, hírlevelek küldése ✓
- 4 kérdőívek összeállítása, rögzítése és kiértékelése ✓
- 5 tetszőleges célcsoport definiálás ✓
- + marketing tevékenység eredményességének mérése ✓

VEZETŐKNEK

- 1 árbevétel tervezés és nyomon követés ✓
- 2 naprakészen látja a vezető, hogy hol, mikor milyen aktivitást végez a kereskedő ✓
- 3 árbevétel terv nyomon követése, árbevétel tölcsér, kereskedelmi lehetőségek státusza ✓
- 4 gyorsan elérhető információk és elemzések kereskedelmi stratégiák kialakításához ✓
- 5 kereskedelmi csapat leterheltségének ellenőrzése ✓
- + kereskedő helyettesítése ✓

**BÁRHOL
ELÉRHETŐ
WEBALAPÚ
RENDSZER**

**TESTRESZAB-
HATÓSÁG
EGYEDI
IGÉNYEKRE**

MENEDZSMENTNEK

- 1 árbevétel, piaci részesedés növelése ✓
- 2 ügyfélszerzés, ügyfélmegtartás ✓
- 3 központi ügyfél adatbázis létrehozása ✓
- 4 nincs több elveszett ügyfél, félbe maradt kereskedelmi ügylet ✓
- 5 hatékony terméktámogatás ✓
- + tervezhető, alacsony költségek, nincsenek rejtett fenntartási kiadások ✓